

来源：人民网 - 吉林频道 原创稿

编者按：今年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年。兔年伊始，吉林省高速公路集团有限公司所属各单位、各部门正以“1+N”战略部署为指引，拉满弓、张满弦、强信心、开新局，全力为吉林经济振兴发展注入吉高力量，为此，人民网吉林频道推出“实干开新局”系列主题报道，聚焦吉林省高速公路集团有限公司高质量发展。

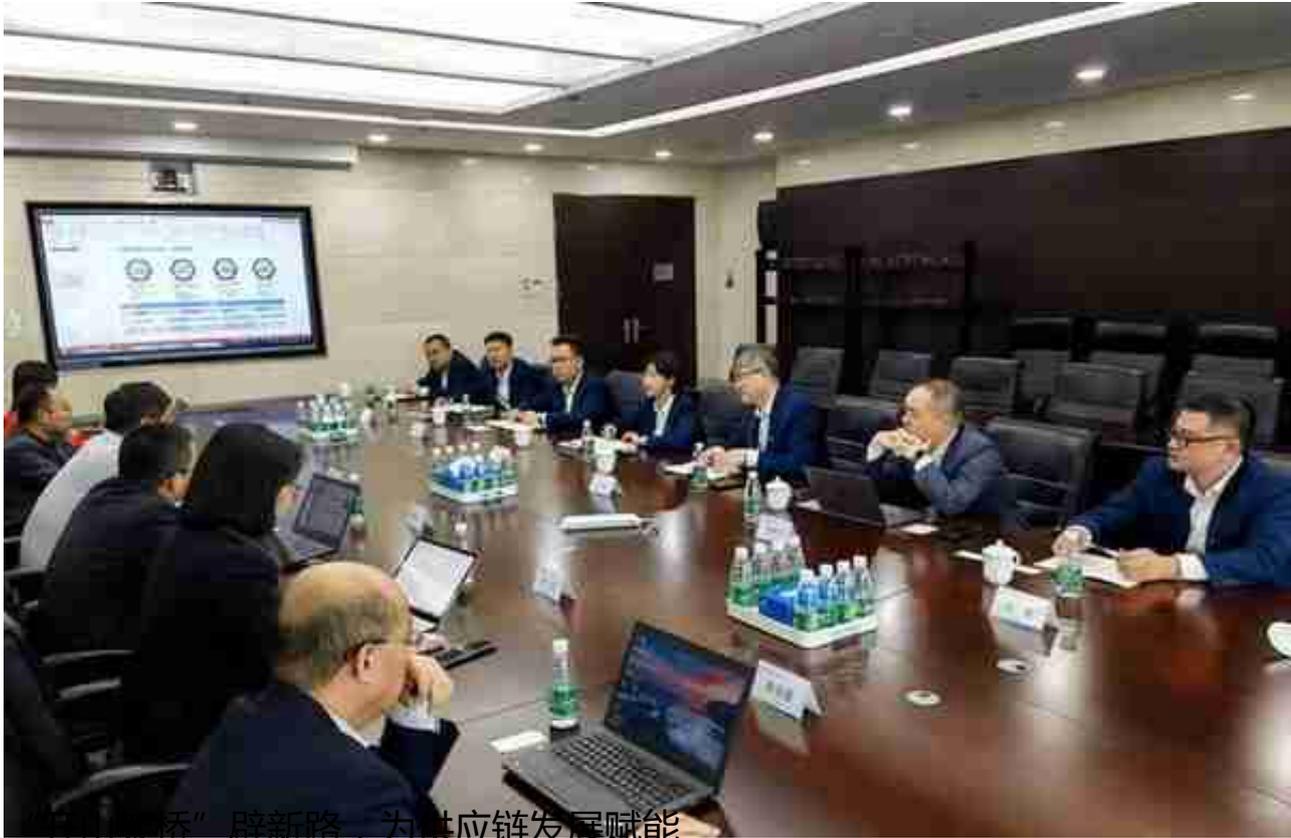


充分运用市场化机制，构建复合型人才队伍

2022年，吉高担保坚持运营市场化，推行经理层成员任期制契约化管理和职业经理人试点工作，建立适应市场化竞争需要的选人用人机制。进一步完善中基层员工选拔任用管理体系，通过发现培养、内部竞聘及竞争上岗，实现干部能上能下。吉高担保还成立了集中培养抓业务提升的基层“特训营”，经过三个多月的运营，基本实现了业务与风险的协调统一、相互融合，实现了员工共同学习、共同成长的目标。秉承人文关怀理念，构建和谐企业文化，长春电子商业协会“优秀金融企业”等荣誉接踵而来。

2023年，吉高担保将砥砺前行，构建复合型人才队伍，为公司转型发展提供支撑。坚持以“支撑战略发展、服务核心业务、选用优质人才、育留核心骨干”为人力资源规划总体目标，致力于打造一支总量适当、结构合理、素质优良、适应发展的复

合型精英人才队伍，为新一轮转型发展提供强有力的人才支撑和组织保障。通过强化复合型人才培养培养体系、明确选人用人评价标准，建立符合业务结构调整、转型升级要求的市场化、体系化、制度化的人力资源管理体系。



“开山架桥”辟新路，为供应链发展赋能

2022年，吉高担保立足实际，重新规划业务结构和客户结构，形成“123”工作思路，牢牢把握交通建设供应链一条主线，有效实施“双向挖掘潜在需求、风险前置平行作业、对接银行先行先试”三项措施，协同推进交通建设领域业务拓展，实现了供应链金融业务新的突破。

吉高担保研发推出了“农民工工资支付保函”，开展线下保函业务76笔，发生额28.91亿元。作为省内唯一一家开展线上保函业务的担保机构，吉高担保开展线上保函业务7478笔，发生额13.58亿元。

2023年，吉高担保将围绕吉林省高速公路建设供应链一条主线，积极开展“基于供应链管理场景”的金融业务，打破原有传统融资担保业务“基于金融而金融”的固有思维，发挥出对核心客户的上下游中小微企业“以融促产”功能。以中小微供应商的经营特点和金融需求为切入点，对产品模型、审批效率等方面进行适时优化和调整；继续加大与供应链金融业务合作银行的合作力度，进一步提升业务渠道建设，助推供应链业务发展。

吉高担保将“开山架桥”辟新路，运用互联网、大数据、区块链、云计算等信息技术，优化现有担保软件系统，提高供应链融资业务保后管理能力；推动线下风控、产品、操作流程标准化，为线上化做好准备；引进金融科技专业人才，开展供应链金融信息平台开发与建设.....通过发挥科技优势，线上、线下双管齐下，逐步搭建高速公路产业供应链金融信息平台，将供应链金融信息平台嵌入高速公路产业链中，推动形成各个环节、各类企业有机共生的产业供应链金融生态体系。