

距离国有银行篇发布也有一周多时间了，商业银行篇终于完稿可以和大家见面喽。

《收藏 | 2023年度信用卡申请指南——国有银行篇》

工作量实在巨大，首先在数量方面商业银行就足足是国有银行的2倍，其次商业银行几乎个顶个的都是发卡狂魔，除了自家的拳头产品，其余卡种真的是乱花渐欲迷人眼。

在这么多卡里挑几张出来比在包间里挑两个出来难度还要高。

反正明年说啥也不自己写了，要么没这个系列，要么就是枪手代笔。

写这个系列真是有一种回忆杀的感觉，比喝多了盘点前女友们的心情还要复杂——

这么多年玩卡的点点滴滴风风雨雨啊。

众所周知，当一个海王开始盘点前女友时，你仔细听肯定对你泡妞有帮助，所以当烟火开始盘点玩卡时，你仔细听，肯定对以后有帮助。

之前一直有人问烟火什么时候开付费社群，其实很多内容在日常的推送里都有，只需要你认真去领悟即可.....

时间过得真快，希望大家在下一个玩卡的十年，还能保持着玩卡的初心：

岁月悠悠，衰微只及肌肤。

老规矩，每家银行先按**银行力**给一个分数：

按银行层面的表现，给出一个评分（10分制），主要针对银行活动力度、权益稳定度、持卡体验等。

之后再按入门级、进阶级、高端级进行分类，每个分类中挑选出一张烟火个人认为最值得推荐的代表卡片。

从卡片的年费、权益、点评几个方面进行解读，最后再给出粗略的申卡建议。

如果同时存在多张以上不相上下、或者各有千秋的卡，则成年人不做选择。

另本系列除非特别优秀，否则联名卡不进入榜单，后期关于航司的文章中再单独点评。

先来一张概要图，顺便起到一个目录的效果。



年费：首年免，次年消费6笔免年费。

权益：

生日月消费双倍积分，赠送奖励2000封顶。

点评：

这几张卡片本身配不上进阶的地位，只是玩法对于老司机来说还算「进阶」。

尤其是对于持有高端卡的客户来说，这几张卡在生日月的双倍积分，是他们最大的亮点。

毕竟天知道招行想要攒点儿积分有多难。

这三张卡可以分别获得生日月的双倍加赠，全部办理并拉满的话，可以拿到共6000永久积分。

代价是需要分别消费4W元，一共12W，再加上生日当天的经典白10倍需要刷22240.....

不是DLB真的玩不转。

高端级：经典白

公众号：请洒的烟火 2023年03月03日版本		高端卡简历		Platinum	
名称	经典版白金卡	代号	经典白		
银行	招商银行	级别	大白金（银联白金）		
卡组织	银联+Visa	年费	核发扣费/积分抵扣		
起批额度	60000	申请方式	线下申请		
主要权益					
商旅出行					
机场贵宾厅	6次	境内+境外都有，可扣点带一人 在有自营厅的机场，享受全套VIP待遇			
酒店优惠	6次	每次300元+100积分（浮动价格） 每年7月1日更新权益次数			
延误险	需付保费	3-6小时定额600 行李延误/遗失定额500 备降/经停/返航后航班取消：定额津贴600元 其他类型的航班取消：定额津贴100元 里程要用经典白付保费就可以享受延误险			
健康关爱					
健康检查	1次	体检1次（可转他人，直接APP填他人信息）/中医问诊2次/私人健康管家一年 以上权益3选1，超次可用7000分兑换			
口腔护理	1次	包含检查、洁牙、抛光、全景X片 超次可用3000分兑换			
运动社交					
高尔夫	12次	超次可用1600分兑换，几乎没几个持卡人能用完的权益			
贵宾礼遇					
贵宾礼遇	网点可进金葵花厅办理业务/生日当天10倍积分				
意外保障					
航意险	1500万	没什么可解释得，这个毛我们不碰			
公共交通	100万				
年费、副卡政策					
年费	主卡3600，副卡2000				
扣费模式	核发即扣费，无论是否开车				
优惠政策	2023年6月30日前，主卡10000，副卡5000永久积分抵扣年费，积分充足自动抵扣				
副卡权益	除酒店与主卡共享次数，其他权益都有 副卡生日10倍积分，是副卡持卡人的生日				
积分获取					
积分比例	消费每满20元积1分，向下取整				
线下刷卡	满足天书				
线上网付	支付宝	微信	云闪付	京东	
	最稳	按月报名 月限2000，年10000	1000以上	有	
生日多倍	生日当天支付宝额外9倍积分，消费22340拿满 生日当天微信额外9倍积分，可破月2000上限，不可破年上限				
办理门槛					
搬砖	50w三个月起步，达标金葵花的同时可以尝试申请				

点评：

卡也已经不能算什么好卡了。

权益方面，招行的贵宾厅比外面铁板凳的人都多，体检是一众体检权益里公允价值最低的，300精选酒店650起步.....

唯一的亮点可能就是每年的5W亚万里程，需要45000分换满。

于是经典白最有价值也最极致的玩法就只剩下一个：疯狂捞分流。

一主二副，各自生日当天拿满1W分，共3W分，留2W分换一主二副年费，还剩1W。

新加入的微信支付积分活动，主卡生日当天微信10倍再拿1W分。

搭配上「进阶级」的卡片，生日月再多拿6000分。

5元风暴（如果明年还有的话）拉满搞定10000活动分。

一共下来能有36000分，剩下9000分自己再想想办法。

也唯有此路，才能勉强从招行这条穿了黑丝的美腿上拉个丝戳个洞，薅两根毛下来。

申卡建议：

招行不值得。

就算是只持经典白，年费每年一天搞定，省心是省心了，合着办个卡只是为了年费省心？

如果连经典白都没有，那在座的其他卡.....



年费：

首年免，次年起消费12笔，或连续12个月绑定第三方支付（微信支付宝京东任一）免年费。

权益：

主打权益基本都是「指定渠道」消费10%返现，第三方支付1%返现。

不同卡种有一些特殊权益比如刚出的有鱼潮系列，加了一堆花里胡哨的东西，但核心玩法依然是指定渠道10%返现，每月上限100元。

点评：

这一系列卡入选「入门级」，图得就是一个市场启蒙教育。

培养小白用户、非信用卡用户的消费习惯，让它们了解、爱上信用卡。

至于后面该如何成为一个DLB，交给烟火来教育。

所以为了薅一些小羊毛，根据自己日常消费的场景，选择任意一张返现类的即可。

注意：几张卡片共享每月100的返现额度，全办了也是100。

进阶级：鼎极白金卡



年费：刚性800元。

权益：

- 10:1兑换对应航司里程。
- 无限次机场贵宾厅。
- 2点龙腾。
- 每季度消费6万商旅类消费，可以获赠广发340元商城券，可以买E卡等。

点评：

真正的里程类神卡，可以说是吊打尊旅（safari）系列。

在累计比例上，全部臻享级别的航司白金卡，都是10:1；且年度上限是60万消费金额，约等于6W里程（由于生日等特殊规则的存在）。

尤其是南航联名，相比尊旅系列15:1的比例，直接升值50%。

且航司卡的里程转换方式为先累计积分，月度统一按10:1结转——

也就意味着在类似15~30元这样的区间，用Safari只能累计1里程，但用航司白可以按实际消费金额先累计进积分池，月度再将整个积分池统一按10:1转成里程。

单凭这一点，就可以说是走在大街上，懂的自然懂。

另外800元的刚性年费，只要每个季度解决掉6万的商旅类消费，光靠赠送的340

商城券（可以买E卡等），一年1440元就已经赚回年费。

可以说是里程党必备。

申卡建议：

广发就得是这么个玩儿法，一大堆卡片，谁也没比谁差哪儿去，谁也没比谁多几根羊毛，要么就爱惜征信，弱水三千取一瓢饮，要么就去xx的我全都要——

征信在每年万八千的收益面前不值一提。

广发不废，就看你有没有登堂入室，毕竟俗话说得好：

玩卡不精通广发，满手钻卡也是个麻瓜。

整体上来看广发喜欢高学历，不是很介意多头，但刚扣还算严格，后置位申请如果额度太低也玩不转（积分获取和上个月固定额度挂钩）。

建议如果想玩广发，尽量早一些申请。

光大银行

银行力：8分。

去年，时值30周年行庆时的光大，热度可以说是堪比《狂飙》热播时的张颂文，一时无两。

虽然今年行庆之后已经出现疲态，但老司机们都知道，玩光大图的就是它厉害的时候，那时候是真的顶就行。

况且今年的光大也没有立马去抽烟，而是依然温柔地搂着我们持卡人——

各种约惠星期五、多倍积分活动虽然已经没有高潮时那么猛烈，但循序渐进式地退场，则让持卡人们不忍给出「渣男」的评价。

它依然比绝大多数的银行要好。

在发卡方面，曾经抖音白、凯撒白、航旅纵横白等等构建的免年费龙腾矩阵，到

现如今中青旅的独苗，一方面说明了光大确实不持久，但另一方面也说明了它至少一直有拿得出手的家伙。入门级：移动中青旅菁英白金卡



年费：首年免，次年起消费6笔免年费。

权益：

18:1兑换海航里程。

点评：

光大家的航司联名卡独苗，和众多独生子一样，集万千宠爱于一身。

线上线下渠道都能累积积分也就罢了，还能参加各种多倍积分活动。

本身18:1的兑换比例都不好意思说自己是航司联名卡，但是多倍加持下立马野鸡变凤凰，让你每年免费往返一趟凤凰（三亚机场）。

此卡年上限54万积分，按平均5倍来算（去年远远不止），消费10W左右拿满3W里程，比例3.33:1。

消费回血比例在2%以上，绝对的小神卡，烟火早已加办。

《申了几张卡，聊聊申卡思路以及玩法》

高端级：孝心卓越白

公众号：鑫酒的烟火 2023年03月03日版本		高端卡简历		Platinum	
名称	孝心卓越白金信用卡	代号	孝心卓越白		
银行	中国光大银行	级别	大白金（银联白金）		
卡组织	银联+万事达（套卡）	年费	首年可免/次年积分抵扣		
起批额度	50000	申请方式	仅限新户+线下		
主要权益					
商旅出行					
境内接送机	4次	服务商至尊用车 限50公里内 半日提前12小时预约，3天以上法定节假日提前48小时			
龙腾贵宾厅	9次	可以扣点带一人 不能吃饭			
健康关爱					
体检	2次	兑换“美年大健康”体检卡			
洁牙	2次	检查、拍片、洗牙			
挂号导诊	12次	提前3天以上预约 全国主要城市三甲以上医院			
年费、副卡政策					
年费	主卡3600，副卡1800				
扣费模式	不激活不收费				
优惠政策	2023年12月31日前，新客户首年交易达10万元可返还首年年费 第二年交易达20万元返还第二年年费 第三年开始30%积分抵扣				
积分获取					
线上网付	支付宝	微信	云闪付码	京东	
	你有我有全都有哇，2022.8.16新活动，云闪付也有分了，基本线上全渠道有分				
5倍积分	每月20购买“网购宝”，支付宝/微信/京东/苏宁/美团5倍积分，自动续费封顶50分，可以抵扣标准白金卡以下级别年费				
线下刷卡	计积分交易3倍积分 801、822、823、826、829、831、833、834、836、843、847、848、849、850、857、864、887、890、900				
特殊姿势	pay类交易目前在光大既算线上消费也算线下消费				
办理门槛					

点评：

权益价值、用法价值、免年费难度放在整个卡圈也算得上数一数二。

对于新户来说更显超值，首年10W消费也就是顶多600的成本即可搞定，次年基本就是刷就免，现在的光大送起分来就差直接后台改数字了。

卓越白独创的「权益共享」模式，更是将主打的孝心二字发扬光大——

直接添加绑定父母信息后，后续的体检、接送机、贵宾厅等等都可以直接给老人预约，超级方便。

烟火现在给父母约接送机基本就是直接用光大搞定，毫无额外沟通成本、投机成本。

申卡建议：

新户如果对自己有信心，直接卓越白即可，但是由于审批趋紧，最近的下卡率比较感人。

烟火从来没见过光大敢这么拒人的。

高学历、稳定工作是比较加分的项目，遇到刚性扣减导致下卡失败的，搬砖30W三个月即可尝试，算是对搬砖最友好的大白金。

另外还有卡BUG申请仅限新户卡种的玩法：

申请不激活，即可保留新户身份，再申请其他「仅限新户」的卡种。

浦发银行

银行力：6分。

可能是之前烟火给了浦发30周年行庆太多的期待，所以浦发今年的力度让烟火觉得不够尽如人意。

实际上在银行层面，除了之前的5倍积分、现在的6倍积分以外，浦发一直算不上

是很有声音的一家银行，日常的小毛也是零零散散，薅起来很累、ROI很低，很少有经费充足的炸场级活动。

但从另一方面来讲，浦发近两年对于高端卡种的活动设计上还算比较用心，可能终究是确立了「小羊毛笼络小白、交易量靠DLB们」的理念。

如果没有高端卡、消费能力不强，则浦发不太算一家很有撸点的银行。

入门级：美国运通新贵卡（人民币卡）



年费：3600刚性

权益：

前几天刚发了一篇文章专门讲这个卡《正收益4000+！被疫情耽误的最低门槛真钻，逆袭了！》。

- 每年自带的3W里程兑换额度。
- 每年自带的3+1点酒店兑换点数。

点评：

把它放在这里，是因为它的额度勉强够得上进阶级，起步2W，再往上就是AE白

的10W保底。

所以之前有很多人拿它当曲线提额的踏板，然后不开卡。

其实作为一张银联真钻，本身的权益
3W里程兑换额度和4晚酒店，对于有出行需求的人绝对是血赚。

但想着变现的话就不建议。

纯正的汝之蜜糖彼之砒霜的一张卡。

高端级：运通白金卡（人民币版）

潇洒的烟火 2023年03月01日版本		高端卡简历		platinum	
名称	美运白金卡人民币版	代号	AE白/阿玛白		
银行	上海浦东发展银行	级别	AE MAX		
卡组织	American Express	年费	首年可免/次年积分抵扣		
起批额度	100000	申请方式	可网申		
主要权益					
商旅出行					
境内接送机	2点	持卡就有，账单年周期			
	3点	2023.9.30之前任一季度消费≥6W，获得1点；三个季度上限3点			
	使用规则	 不同地区服务商不同 舒适型消耗1点；商务型、豪华型消耗1.5点 特殊日期（节假日）在原基础上多消耗1点 限50公里内，50-65公里，在原基础上多消耗1点 需提前48小时APP预约			
龙腾贵宾厅	3次	持卡就有，2023年为自然年周期			
	6次	2023.9.30之前任一季度消费≥6W，获得2点；三个季度上限6点			
	使用规则	可扣点带人，不能吃饭			
酒店优惠	3点	2023.9.30之前任一季度消费≥6W，获得1点；三个季度上限3点 酒店按等级每次消耗1/2点			
游乐园门票	文化馆24点	2023年任意一个月消费≥3笔，累计金额大于等于6000，获得2点，全年上限24点 2023年升级扩容了场馆列表			
	游乐园12点	2023.12.31之前任一季度消费≥15W，获得3点；全年上限12点			
	滑雪4点	2023.12.31之前任一季度消费≥15W，获得1点；全年上限4点 持美运高端卡连续10年，可额外获得2点			
延误险	豪华舱	每个自然季度为统计周期，周期内每个月消费≥18888，可获得下个月15号开始一个季度豪华舱 起飞2小时，最高1500元，四次都参加最高6000 只赔票款，里程没戏			
	旅行不便险	航班到达延误，行李延误4小时起赔 需每月报名领取，限制多，烟火嫌麻烦，不用			
贵宾礼遇					
分行贵宾		网点贵宾通道服务			
意外保障					
交通意外险	最高1500万	不解释，不骗			
年费、副卡政策					
年费		主卡3600，副卡1500			
扣费模式		不激活不收费			
优惠政策		2024年02月29日前核发，首年免年费，次年超20W积分抵扣年费；同时免两张附属卡			
副卡权益		无，消费金额可以合并主卡达标获取权益			
积分获取					
线上网付	支付宝	微信	云闪付码	京东	
	你有我有全都有哇				
5倍积分	每月20元购买“玩转积分”，支付宝/微信/京东3选2，自动续费 每个通道赠送分上限5W，两个通道合计10W，分别消费12500元一共拿125000分				
6倍积分	每月28元购买“超6积分”，自动续费 支付宝、财付通、京东、美团、抖音、拼多多，单个渠道上限6W，全部渠道一共18W分				
线下刷卡	801、829、848、864、900、843、847、834、826、887、 850、823、831、838、857、833、890、849、822				
办理门槛					
搬砖	123W三个月起步				
资质硬	年收入40W以上、公事国正科级以上				
一卡没还	江苏交通卡普本，湖南建行卡，浙江建设银行				

点评：

感谢偷懒的自己，在文章没有发出之前赶上了浦发的大动静。

《什么？双持神卡、免年费赚到头皮发麻？》

升级之后，原双标AE白已经无法继续申请，新申请下卡的全部是AE单标人民币卡，具体可以看上面文章了解。

一路走来AE已经成为了DLB们的专属：

你舍得在她身上花钱，她就舍得给你更丰厚的回报。

也不知道是浦发PUA了持卡人，还是逼着持卡人PUA这张卡，总之是有那个味儿了。

加餐级：运通超白金卡（人民币版）

请阅的烟火 2023年03月01日版本		顶级卡简历		Private Banking		
名称	美运超白金卡人民币版	代号	阿姚超白			
银行	上海浦东发展银行	级别	私行, AE Icon			
卡组织	American Express	年费	首年可免/次年积分抵扣			
起批额度	300000	申请方式	线下申请			
主要权益						
商旅出行						
接送机	境内8点	持卡就有				
	境外4点					
龙腾贵宾厅	无限次	无限次龙腾, 每次可带3人				
酒店权益	4点	持卡就有, 星级酒店每次1点, 高阶酒店每次2点				
境外返现	线下10%	当月领取, 当月生效, 下月返现入账; 每年可领6次, 每次最多返现3000; 需线下POS消费				
游乐园门票	文化馆24点	2023年任意一个月消费≥3笔, 累计金额大于等于6000, 获得2点, 全年上限24点 2023年升级扩容了场馆列表				
	游乐园12点	2023.12.31之前任一季度消费≥15W, 获得3点, 全年上限12点				
	滑雪4点	2023.12.31之前任一季度消费≥15W, 获得1点; 全年上限4点 持美运高端卡连续10年, 可额外获得2点				
里程兑换	10:1	10积分兑换1里程, 可换果冻男孩, 自然年上限30W里程				
延误险	航班飞	每个自然季度为统计周期, 周期内每个月消费≥18888, 获得下季度15号起一个季度 按起飞2小时, 最高1500元, 四次都参加最高6000 只赔票款, 里程没戏				
	旅行不便险	航班到达延误, 行李延误4小时起赔 旅行证件遗失				
休闲娱乐						
全家观影	72张/年	每自然月消费满18888, 次月15号领取6张免费观影券; 全年72张				
运动健身	10次/月	可携带附属卡持卡人一同使用, 扣两次				
贵宾礼遇						
尊贵礼遇		私人管家, 贵宾专线, 分行贵宾通道.....				
意外保障						
交通意外险	最高3000万	不解释, 不赔				
全球救援	最高100万刀	国内外紧急医疗救援等服务, 运通提供				
年费、副卡政策						
年费		主卡10000, 副卡5000				
扣费模式		不激活不收费				
优惠政策		2024年02月29日前核发, 首年免年费, 次年超60W积分抵扣年费; 同时免两张附属卡				
副卡权益		共享主卡权益, 消费金额可以合并主卡达标获取权益				
积分获取						
线上网付	支付宝	微信	云闪付码	京东	你有我有全都有哇	
5倍积分	每月20购买“玩转积分”, 支付宝/微信/京东3选2, 自动续费 每个通道赠送分上限5W, 两个通道合计10W, 分别消费12500元一共拿125000分					
6倍积分	每月28购买“超6积分”, 支付宝/微信/京东/美团/抖音/拼多多 每个通道赠送分上限6W, 6个通道合计赠送分上限18W分					
线下刷卡	S01、S29、S48、S64、900、S43、S47、S34、S26、S87、 850、823、831、836、857、833、890、849、822					
办理门槛						
资产		375W三个月起步				
资质		税后年收入100W以上				
其他		社会知名人士				

点评：

唯一一张值得专门单列出来一个级别的卡，**计划单列卡**。

作为顶级卡里面唯一一张可以年年免年费的卡，就已经足以睥睨众生，本身还能有极其丰富霸道、以及达标可以获取的权益.....

可以说如果只能拥有一张信用卡，烟火希望是她。

虽然，她可能不一定这么想。

申卡建议：

浦发其实不太在意多头和刚扣，烟火就是在已然10行开外100+授信时下得卡。

不过浦发在审批时的模型也是令人捉摸不透。

不少资质一般的啪叽下来就是大几万小十万，也有不少优质大佬啪一个6000、8000。

而且有些人疯狂吃干抹净，一年还能提额10倍，另一些人正常正经使用，好几年一个临额都没有。

只能说猴子的心思你别猜，如果对自己有自信，可以直接网申碰瓷AE。

可以让自己冷静下来，化悲愤为工作的力量。

中信银行

银行力：6分。

实不相瞒，中信烟火已经销户很久了，原因就是野鸡看不上。

一方面，中信是喜欢DLB的，去年底到现在各种信享、兔兔，其实都是为DLB们准备的。

但它并不像浦发那样，打算和DLB们长期保持良好合作关系，厮守到老，它中信每次钓鱼都绝户网。

一次活动完事就封一波卡，或者冻结积分不让用，卸磨杀驴的手法让持卡人喊老默吃鱼的心都有。

可能确实是因为在联名卡这方面有点东西（也不看看背后的爸爸中信集团是个什么实力），所以压根不缺DLB.....

再加上日常的小羊毛小活动都不算特别轻松丰厚，因此不算是一家适合新手小白主刷的银行。

入门级：悦卡白金卡（精英级）



年费：480、980、2000、6800不等。

权益：

各有侧重。

点评：

进阶级的玩法其实是中信的核心玩法——

联名卡高额度加持下的高消费。

无论是万豪联名卡的10:1，还是480以上级别航司联名卡的10:1，比例都可以说是相当攒劲儿。

但以万豪为例，想拿满每个月1W万豪分的积分上限，需要消费10W元.....

如果既有万豪又有其他航司联名卡，那么额度和消费渠道就成了最大的问题。

所以，也可以理解为什么中信的DLB总是一波接一波，春风吹又生了吧？

所以额度高、消费量管够的尽管上，就算养得鸡肥马壮也是血赚，否则建议三思。

。

高端级：国航世界卡



年费：23年5月之前申请终身免年费。

权益：

- 消费满5笔，每笔18元，可获得2张权益券。
- 消费满3888元，可再获得1张权益券。
- 每1~3张权益券可以换购不同的礼品，各种视频会员、喜茶星巴克券、运动APP会员等。

点评：

说实话，这卡之前刚出来的时候，悦享白金卡作为平安的入门卡，是真的相当不错，每年1000+的羊毛是有的，烟火甚至还吹过它一波。

《12天后，请把C位留给这张年省1100+的终免白金卡》

结果它马上就用实际行动证明了你永远不可以相信一个卖保险的。

这卡居然玩了一手卡圈通货膨胀，升级之后给的券是多了，但每张券的价值基本都缩水了.....

可能是已经钓够用户数量发卡量，开始收网了吧。

尽管如此，由于推这张卡能拿到的返佣实在是太多了，卡圈自媒体居然清一水好评，哎，这都是帮凶行为啊。

总之，这张卡对于纯纯的小白用户来说，能薅上一年的视频会员或者每个月一杯的星巴克，可能挺开心了，但对于常看烟火的读者——

这点儿毛不够人一张广发卡一个月撸得。

进阶级：平安好车主金卡（豪享版）



年费：资产达标50W申请终身免年费。

权益：

根据不同的达标情况获取权益券，自由兑换各种商旅包、车主包、酒店包、视频会员包等等等等。

点评：

一张当年把整个卡圈都折腾得鸡飞狗跳的卡。

发布没多久，细则一直改，很多人第一时间没有资格冲，后面又有了资格，完事还有50W已经达标了，结果变成了要比之前资产多50W等等等等闹剧。

也是平安日常操作了吧。

但无论如何，对于之前那一波直充50W，可以终身免年费，还有各种权益包可以领的小伙伴，这张卡算是血赚。

只需要每天晚上烧香祈祷平安不乱改权益就好。

申卡建议：

平安不仅在抠上面出名，养肥一波就改权益收割一波，还在风控上面极为变态。

这样的行为注定了持卡人做不到和它长相厮守，持卡的每一天，不是在担心权益有变动，就是在担心自己刷多了会不会收到发票警告。

所以，与其小心翼翼被牵着鼻子走，不如主动出击：

有花堪折直须折，大不了六个月以后见，或者再也不见。

下手一定要狠，不要怕，照死理干，往秃了薅。

薅完就等它给你打电话，你就说告诉它：对，销户。

马上就是3月7号，届时平安的消费累计积分也会迎来巨大变化：

《再无「双倍」、积分获取难度陡增，这家银行也可以销户了？》

烟火会致力于让小白们认清平安的面目，远离这种不值得一申的银行。

兴业银行

银行力：6分。

近十年的卡圈里，兴业也一度是聚光灯下最亮眼的那一个，曾经的行悠卡凭借着炸裂的境外接送机等权益，也是可以吊打一众大白。

后来随着拳头产品在权益上的一砍再砍，以及里程兑换上的比例、上限持续缩水，现在的兴业早已让人们忘记了当年那个尊称：

「星爷」。

经典的6积分活动每年玩法都有小变化，笔笔抽活动也是断断续续，但这样的活动至少从时间精力成本等各方面都无需投入太多，就能收获稳稳的小确幸，还算省心。

没有太多亮点，也没有太多黑点，现在的兴业，只能让人们期待它的东山再起了。

入门级：绿色低碳白金卡（精英版）



年费：

500元，首年核卡60天内消费2000可免，次年有积分交易满30000元人民币或等值外币可免。

权益：

- 2次自营机场贵宾厅。
- 10:1（东航）、12:1（南航）累计里程。
- 1次至尊租车免首日租金（南航精英版有）。

点评：

所谓真正的好卡都是轻易申请不到的，说得就是这两张老用户别问，问就是停发了的联名卡。

其实新户通过航司APP还是可以申请到精英版的，也是烟火最推荐的兴业新户申请的卡种。

可以先下联名卡，后续再加一张其他卡种。

在免年费难度不高的情况下，还能有10:1、12:1的累计里程比例实属不易，唯一的遗憾就是联名卡线上消费没有积分。

线下消费不多的话，就留着不主刷即可。

如果线下消费交易量大的DLB们，选择2600刚性年费的标准版其实更佳，6:1、8:1的神比例，完全值回票价。

还能有无限次境内自营，境外PP贵宾厅，每年8次接送机。

嘖.....就怕线下不给你申。

高端级：标准白金卡（水滴白）

请酒的风火 2023年03月03日版本		高端卡简历		Platinum	
名称	标准白金卡	代号	本白金		
银行	兴业银行	级别	大白金(银联白金)		
卡组织	银联/银联+VISA/银联+万事达	年费	3600(激活扣费)		
起批额度	30000	申请方式	可网申		
主要权益					
<p style="text-align: center;">商旅出行</p>					
机场贵宾厅	无限次	本人无限次, 带人4人次 在有自营厅的机场, 享受全套VIP待遇			
至尊租车	1次/无限次	免收1天日租金, 每年一次 8折租车无限次			
<p style="text-align: center;">健康关爱</p>					
健康检查	2次/1次	2次常规体检(1次限本人, 1次可家人使用)/1次加强体检(不限本人) 需电话95561预约			
口腔护理	1次	洁牙、抛光 需电话95561预约			
就医绿色通道	3次	父母子女配偶可用, 提前3-5工作日95561预约			
<p style="text-align: center;">运动社交</p>					
高尔夫	无限次/2次	练习场无限次 果岭2次, 需上个账单周期消费达标			
<p style="text-align: center;">贵宾礼遇</p>					
贵宾礼遇		网点贵宾通道办理业务/生日当天4倍积分/境外2倍积分			
<p style="text-align: center;">意外保障</p>					
公共交通	1000万	没什么可解释得, 这个毛我们不赔			
年费、副卡政策					
年费	主卡2600, 副卡1200				
扣费模式	不激活不扣费, 先扣费, 活动达标退还				
优惠政策	2023免年费活动还没公布				
副卡权益	没查到				
积分获取					
积分比例	1元1分, 1美元6.5分				
线上网付	支付宝	微信	云闪付码	京东	
	你有我有全部有哇				
线下刷卡	823、829、831、834、836、843、848、850、857、890、900				
多倍积分	境外2倍	境外消费走VISA, 万事达通道, 2倍积分			
	生日4倍	生日当天4倍积分, 1倍+3倍额外, 额外部分10W封顶			
办理门槛					

点评：

这卡最值的地方其实就在于每年下半年基本都有针对白金卡新客户的免年费活动，连续6个月每月消费15000以上即可免首年年费。

当作年抛卡确实不错。

去年除了水滴白系列，同为2600级别的兴享白也可参与免年费活动。

建议还没有兴业大白的小伙伴可以等等看下半年有没有活动再入手。

申卡建议：

兴业银行相当不介意多头和总授信，且稍微愿意搬砖下卡额度就极其惊人，下卡后提额也算比较迅猛。

可能也是因为这个原因，导致兴业一度坏账率较高，现在有趋严的迹象。

但是10行开外依然可以尝试拿下额度不低的兴业，加上偏宽松的风控，是很多资金流大佬们最爱的一家银行。

尤其是上面提到的2600航司联名卡，每月3W线下消费可以拿5000里程，一年下来拿满6W东航（上限60W东航联名卡积分），妥妥的血赚。

民生银行

银行力：5分。

不怪大家喊它民不聊生，曾经的精英白、百夫长六折年费等也是风靡一时的好卡。

随着民生长得丑玩得花，开始实施优享积分乐享积分双规制、以及积点的不断缩水，已经变得越来越没有存在感。

反正烟火连期免的精英白都销了，白给的权益也不要，哪怕额度给个10W也留它一条狗命玩资金流，结果只有5万那只能说再见。

现在的民生，也是只适合DLB们玩资金流，毕竟车车钻、百夫长黑等靠房产就能拿下高额度。

而资金流的大佬们最不缺的就是房子，也算是蛇鼠一窝，不对，沆瀣一气，也不对，相得益彰了吧属于。

入门级：京东联名卡



年费：1800元，新户免首年。

权益：

赠送900积点，积点可以兑换贵宾厅、CIP、体检等等乱七八糟的，不同项目不同点数。

点评：

曾经的好卡啊，积点可以换SPA啥的，让不少玩卡的DLB们名正言顺地忽悠老婆下了信用卡。

但随着可兑换项目的一路温暖，现在的积点属实有些鸡肋。

总之如果遇到公司上门团办的，或者企业在白名单里面的，能期免的话，拿一张不吃亏，否则的话新户也得年抛。

倒是积点这个玩法还挺值得借鉴的，比如现在的外滩钻，出行权益可以自行搭配选择代驾、接送机还是租车，相比于给固定次数的权益，灵活性上要好得多。

希望其他银行可以学学民生的这个精华，糟粕就不用了。

高端级：香格里拉联名卡豪华版



年费：680，首年免，次年起消费5笔免。

权益：

- 2次境内外机场贵宾厅。
- 2次快速安检通道。
- 生日月2倍积分。
- 新户礼60元微信立减金。

点评：

下卡难度不算高，入门卡里算是免年费轻松，权益也还不错的。

运通那里，也可以蹭一些运通的活动。

进阶级：优享白金卡



年费：免年费。

权益：

无。

点评：

卡可能没那么高端，但它的玩法高端。

年轻人最容易拿下得一张超大额信用卡。资质稍微不错一些，就能拿下20W甚至30W的额度。

很容易让人想起狗招家的那张自动分期的坑爹白，但易达金卡略有不同。

它不仅同样是以信用卡的形式上征信，并且可以完美隐藏负债，还完全不需要花冤枉钱做分期。

不能说太多了，懂得自然懂，融资圈们几乎是大佬们人手一张的资金流好卡。

申卡建议：

由于华夏也是一家信报合并的银行，所以其实也可以全家桶玩法。

因为综合积分的价值极低，所以可以搭配那张智商卡，每个月消费1W可以100立减金，再搭配那张黄牛卡，每个月5888然后卖权益，最后其他的消费走海航联名卡。

新户如果对资质有信心，可以直接上优享白金，新户礼240算是最多的一个，后续再直接拉满。

华夏虽然下卡额度不算特别大方，大部分都是3-5万，但好在对于多头和刚性扣减都不敏感，十几行开外依然可以靠资质平推。

所以可以放在后置位拿下。

浙商银行

银行力：4分。

小众银行，烟火本以为应该是家城商行，结果居然是被划在了股份制商业银行里面。

论知名度，比起很多城商行都不如，在大本营杭州网点都不是很多，结果居然全国大多数城市都有分支机构.....

个金业务办得稀汤带水儿的，3年前烟火去网点办借记卡的时候，本地身份证本地社保公积金的情况下还被一顿刁难。

印象极差。

好在小破网点论招式根本比不过烟火，顺利拿下并开盾。

信用卡业务也是一言难尽，就那么几张卡，还几乎没有什么权益可言，似乎没太明白信用卡是用来干嘛的。

活动方面就更不用多说了，≈0。

入门级、进阶级、高端级：红利卡

奖励类型	奖励渠道	白金卡奖励比例	金卡奖励比例
特殊渠道奖励	美团/饿了么商户	20%(前三个月)/10%	10%(前三个月)/5%
特殊渠道奖励	微信/支付宝/云闪付/除美团/饿了么	1% (完成分期达标 奖励比例提	1% (完成分期达标 奖励比例提

点评：

返现是很诱人，力度确实不错，每个月美团饿了么能整2000的大胃王可以一试。

白金卡值得一冲，金卡就大可不必。

你的一条征信查询和一个授信机构数，不应该如此廉价。

而且这种小众银行，活动的持续性也存疑，这一期活动6月30号结束，虽然感觉作为卡片的卖点应该会续，但是力度如何就未可知。

拿一张如此提心吊胆的卡，至少从来就不是烟火的风格。

申卡建议：

不冲动消费。

AE大山冲就冲了，这家银行多一条贷记卡账户感觉真的怨。

能看的卡就这么一张，薅起来需要美团饿了么消费2000拿满（下卡3个月后），虽然烟火的老粉肯定都有特殊招式可以薅，但万一活动到期有变化.....

最关键的是，作为一家本应该“用户申请你是给你脸”的银行，它丫的审批居然很严格，不少资质大佬网申也会直接被锤，下卡额度也很难超过3W，提额更是漫长如俄乌之战。

羊毛党没必要，额度党看不上，咱还是.....

next one !

不过有一说一，浙商家的**信贷产品**

，额度和利率都贼霸道，个人最多可达100W，信贷产品中的爱马仕了属于。

鬼鬼，信贷诶！

总有人问推倒xxx需要的砖从哪里来，这不就.....

恒丰银行

银行力：8分。

无他，为颜值买单。

去过几个网点，高柜小姐姐的颜值那可是一个赛一个的哇塞。

而且是疫情前，不带口罩的那种哇塞.....

这家银行可能很多人都没听说过，也只有老司机可能知道它曾经的辉煌。

现如今因为6亿多票据的资损问题搞得风雨飘摇的，不过对我们持卡人来说其实问题不大，毕竟给我们发卡，银行不担心我们跑路，我们干嘛还去担心银行破产不破产呢？

而且万一真破产了，那我这账单.....

想得美！

入门级：恒星卡



年费：300，每年消费、取现满50000免次年年费。

权益：

- 加油充电8.5折，按消费达标算档位。
- 每月一笔消费，次月可以获得一次免费洗车。

点评：

8.5折的加油充电比例在类似权益的卡里也算得上是优秀了，每月120的上限比例也很高。

每个月再送一次洗车。



年费：800，首年免，次年起消费、取现满12笔免。

权益：

0.15%消费返现，每月500上限。

点评：

曾经的返现神卡啊，还有那一言不合就下30、40W的额度.....

都是过去式了，
现在唯一的亮点就是资金流派的
玩法了：据说还保留了100%额度取现的小彩蛋。

要知道基本所有的信用卡，取现额度只有卡片额度的50%。

并且取现没有手续费，30天内免息，线下申请可以追加授信到100W。

懂得都懂，这个最好还是办之前再咨询一下。

也别再问烟火没砖要怎么推倒高端卡了。

申卡建议：

车主卡还算值得一入，尤其是对于不去加油的那些「车主」，多得不能说太细了。

对于多头和授信都极其不敏感，很多大佬100万授信开外直接网申也能推倒5W。

如果恒星白金的玩法还在，那高达100W，30天内取现没有手续费、不计息，还以信用卡形式上征信的产品.....

烟火直接就是一个好家伙。

渤海银行

银行力：5分。

也是存在感极低的一家银行，如果不是因为额度给得大方，以及有一张水钻，估计很多人都不会正眼瞧它一下吧。

但其实渤海银行的网点分布挺夸张，可能并不比什么广发光大这种要少。

日常活动上面亮点不出，可玩性一般。

入门级、进阶级、高端级：标准钻石卡