



湖南(邵阳)中非经贸产业园。受访者供图

看到非洲在基础设施建设、采矿等领域的潜力，谭拥政旗下分公司与湖南山河智能签订科特迪瓦独家代理商协议。随着中非贸易往来愈加频繁，他还成立了中非物流公司和贸易公司，开始为来中国发展的非洲商人提供服务。

事业发展步入快车道后，谭拥政开始思考，如何利用自身资源让湖南与非洲的生意越做越大？2020年12月，第五届全球邵商大会举行，来自全球350多位邵商代表和各界嘉宾相聚一堂，共叙乡情友谊，共话使命担当，共谋未来发展，这更加坚定了谭拥政回乡发展的信心。

“目前，在尼日利亚、肯尼亚等十多个国家和地区的邵阳人达5万余人。邵阳对非经贸合作有着独特的优势。”谭拥政说，邵阳市对非投资企业达到30多家，投资总额约1.8亿美元、年营销额约20亿美元。“要整合好各方资源，抱团发展。”

2021年6月，谭拥政发起投资创建的湖南(邵阳)中非经贸产业园动工兴建。该项目位于邵阳经济开发区，占地面积410亩，总建筑面积约50万平方米，以建设对非贸易生产示范中心、中非商品展贸展销中心、跨境电子商务中心、对非贸易综合服务中心、保税仓储物流中心五大中心为目标。

他介绍，项目第一期预计于2023年建成投产，据初步估算，项目完全建成后可引进对非贸易生产企业、非洲特色商品及配套企业约200余家，外贸成交额可达到30亿美金，年纳税约1亿元，可提供6000个就业岗位。

今年1月，湖南上线中非易货贸易服务平台，这在很大程度上能解决因非洲外汇短缺带来的资金难回笼等问题。作为湖南中非经贸合作研究会特聘研究专员，谭拥政有了新的课题，那就是打造海外仓品牌，加强第三方风险管控。“我将用好自己这些年建立起来的海外网络和渠道，助力湘企更好地走出去。”（完）