

大家好，如果您还对阿里云和元宇宙有什么关系不太了解，没有关系，今天就由本站为大家分享阿里云和元宇宙有什么关系的知识，包括阿里云元宇宙的问题都会给大家分析到，还望可以解决大家的问题，下面我们就开始吧！

## 本文目录

1. [阿里云一直坚持自主研发道路，有什么意义？](#)
2. [腾讯、阿里、字节...你想去谁的元宇宙？](#)
3. [华为云只有阿里云的二十分之一，华为还能追赶上吗？还有继续研发的必要性吗？](#)
4. [阿里巴巴一晚跌了11%，已经跌到了最高点的一半都不到，为什么？](#)

## 阿里云一直坚持自主研发道路，有什么意义？

谢谢题主邀请，刚好看到这个问题，就进来和大家一起探讨下。

说来自研，其实，大家都知道这是很艰辛的。但是，从全世界来看，不难发现，无论是AWS、Azure还是Google，全球顶级的云厂商都是走自研道路。

所以，阿里云走自主研发道路，也算是顺应了大势。但这只是其中的一个原因，背后还有着许多大家不知道的故事。

### 自研飞天，阿里云有了大规模服务的能力

故事要从十年前说起，那个时候淘宝遇到算力瓶颈，所以阿里巴巴才下定决心选择自研飞天操作系统。不过，那个时候有人提出直接用开源的Hadoop，觉得那样会更好更快。因为Hadoop生态十年前已经较为成熟，所以在离线大数据处理上很有价值，但阿里巴巴当时看到了它的规模瓶颈，所以决定必须坚持自研才能走得更远，始终相信自研不是在打破别人的天花板，而是在造一个新的天空。

想象一下，如果使用Hadoop，阿里云可能远远达不到这样的规模。2013年8月，飞天集群规模率先达到5000台，如今飞天单集群规模已经超过1万台，全世界能做到这一能力的公司寥寥可数，正因为有了这样的计算规模，才能够支撑双11、12306、世界杯等等大规模的场景。

把视野再放宽一点，业内人士普遍认为，中国在操作系统层面已经错失了两个“十年”：在PC操作系统时代，因为当初的科技能力落后，几乎失去了抵抗力；而在移动操作系统时代，因为投入的较晚，也失去话语权。云操作系统则是一个全新的领

域，而“飞天”作为技术底座也让阿里云成为了全球前三的云。

飞天之上的自研产品，在各个领域发光发热

当然，也是因为有了飞天这个技术底座，才诞生了互联网中间件Aliware、神龙云服务器、ET大脑等一系列自研产品，这些产品服务在各个领域都在推动行业的发展，也为企业带来了极大的价值。

Aliware作为互联网中间件，它用互联网的架构方式构建了强大的业务和数据中台，让一线前台有“空军”支持，整合企业的数据能力和产品技术能力，构建“大中台、小前台”，成为企业数字化转型的关键技术。

神龙云服务器更是成为全球首个基于新一代虚拟化技术的云服务器，这是一个极具颠覆性的产品，它兼具物理机的性能优势与虚拟机的灵活性，同时做到了物理隔离的安全，为企业上云提供了有力保障。

ET城市大脑是城市的智能中枢，被誉为是“人工智能的登月计划”。目前已具备信号灯优化、交通事件实时识别、应急车辆优先调度、社会治理和公共安全保障、消防应急等功能，落地到海内外杭州、澳门、吉隆坡等十多个城市。未来计划覆盖交通、医疗、城管、环境、旅游、城规、平安、民生等领域。

你觉得阿里云走自主研发这条路，对吗？欢迎留言和我一起讨论。

腾讯、阿里、字节...你想去谁的元宇宙？

阿里云的云存储云计算力[得意][加油]

字节的创新力和活跃度[赞]

腾讯的收购力导致的生态整合完善[加油]

元宇宙是把双刃剑-众多的用户对于自己隐私权的保护，和那种一面倒的舆论发布，以及对某种特别因为官职权势但文章观点却写得逻辑一塌糊涂的傻文章广为推送的做法，有些很傻的烂文章有几十万推送，，只是因为他是花名头很大的人？？！这将肯定会激起民怨。.....人数日益增长智慧起来了的民众更需要智慧的管理，对真理的追求和对公平的重视，是元宇宙们的挑战。[得意][得意][作揖]

华为云只有阿里云的二十分之一，华为还能追赶上吗？还有继续研发的

## 必要性吗？

我说说我自己的观点吧，阿里的云计算09年开始做目前已经过了10个年头，不可否认已经取得了不小的成就，特别是在生态的建设上确实有天然的优势，但是却并不是无懈可击的，本人目前就职于阿里云，之前供职华为，我说说两个公司的区别和我对市场的理解。

首先论项目运作，阿里更倾向于从上往下，即从业务着手，比如客户要上云，那么我给你讲你上云能做啥新的业务，比如数据挖掘啊等等，但是说实话上层应用并不是阿里云做的，所以很多时候虽然是一套方案但是最终实施和交付并不是阿里负责，所以在交付的项目里很多属于烂尾项目，承诺的很好最好无法实现。也使得部分客户对阿里云现在有些反感了，反观华为，他的项目运作还是传统为主，自己能做啥不能做啥很清楚，当然由于云计算还是以底层iaaspaas层为主（所有云计算大厂都如此）所以方案上看起来并不炫，很多应用需要靠第三方能力实现，所以虽然阿里华为做同样的东西，但是给客户的感觉是阿里高大上，华为有点low.但是在项目交付时又是另外一景象，华为虽然不能保证我承诺的百分之一百做到，但是至少百分之80我能实现，而阿里就真不一定了。目前上云的大部分为互联网厂商，而未来的市场争夺还在于toB市场而国内很多特殊情况也使得我们很多龙头企业不太可能将核心业务真正放到公有云上，这需要很强的服务能力，而这正是华为的强项。所以虽然阿里目前领先，但是如果华为能够抓住自己的优势，也不是没有机会。

再从市场层面来分析，阿里云十年，不容易，大家看到了是业绩的高速增长，但是如果大家仔细读过财报会发现，阿里云十年居然还是亏损，而且越亏越多，这也是去年孙权下台的主要原因，说到亏损其原因其实很多，就我所看到的其实还是因为内部管理和制度等的不合理，例如阿里云服务器的购置，居然用的是全手工excel统计方式，原始得令人发指。机房的建设这完全拍脑袋，内蒙古建设的两个机房拿下来几乎没有业务过去，成都机房建好一直迟迟开不了服，深圳机房持续没电刚开就关停，当然也是因为阿里的钱很多来自于资本市场，这几年疯狂扩张资本的钱很多压根没考虑成本，但是随着去年公司也发现人口红利即将消失，所以2018成本年，疯狂压成本，但是从目前看并不理想，依然管理不佳，反观华为早年花费40亿美金，引入ibm的管理这个我认为魄力非同一般，也造就了为什么华为能真正的成为国内唯一一家能称为国际化it技术公司，虽然在研发流程上看起来繁琐，但是规范之下也规范了成本控制，这方面华为优势明显，而阿里目前来看更多的必须保证之前的高速增长，只有这样其股价才能站在160到180美金之间，而这个区间应该是阿里的安全区，如果破了，很容易引起恐慌，而且这么大的摊子也会成为它的拖累，所以华为在财务上目前看还是能够靠自己支配，所以可以按照自己的意愿发展，这点上，并不是不可一战。

但是华为云要成为阿里云的竞争对手或者赶超阿里云依然不容易，阿里云做得早，

目前他的生态相当完善，几乎所有行业都有ISV和阿里云合作，就说对于行业方案的吸引力明显高于华为，华为客户更放心的还是把硬件给华为，软件给阿里，从技术方面我相信华为的能力绝对在阿里之上，毕竟规范性更像国际大厂，迭代不快但却足够稳定可靠，但是这块生态的建设是真正影响华为能不能真正融入云市场的关键。

最后我想和大家科普下阿里宣传的12306阿里云到底做了什么，很多人以为阿里云帮助12306解决了卖票问题，其实并不是，12306只有余票的web显示放到了阿里云，最核心的交易结算，余票查询依然还是在12306自己，阿里云只是一个页面，每几分钟从12306余票系统拉一次数据，然后显示在我们的12306的页面上，所以大家应该发现一个问题就是当票还有几张的时候，明明显示还有几张，但是提交以后就是买不到，就是因为这个数据和12306系统并不是实时同步的，最后12306从不可用到难用再到好用和阿里云并没有太大关系，最关键的还是铁总将之前秒杀的卖票模式切换成了定时定量卖票，这样分散了人流，同时引入了消息队列限制后端对数据库访问量，很多时候有些事情并不能要求都用技术解决，而是可能换一种服务模式就能达到更好的效果。

阿里巴巴一晚跌了11%，已经跌到了最高点的一半都不到，为什么？

我认为阿里巴巴一晚跌了11%属于股市的正常调整而已，大家不必惊慌。

1、因违反《反垄断法》，百度、阿里、腾讯等被处罚50万，虽说罚款不多，但对股市来说不是个好消息。加之阿里巴巴第三季度财报净利润大幅下降，非公认会计准则净利润285亿，同比下降39%，严重低于预期。利空消息一出，股市下跌是很正常的事。

2、从今年双11的战绩来看，京东大幅超前，整个消费市场就这么大，原属于阿里巴巴的蛋糕被抢走了，业绩自然就减少了。以我这个喜欢网购的消费者来看，因为快递的原因，阿里巴巴被超越是早晚的事。比如农村和乡下，在阿里巴巴及淘宝下的订单，第三方快递只能送到场镇的代办点，客户去取快递必须要交3至5元的保管费；相比之下，京东有自己的快递公司，直接能送货入户。这么明显的差距，如果阿里巴巴再不整改的话，早晚会被消费者抛弃。

3、这几年，股市的指数看似不错，但个股却是涨少跌多。别说阿里巴巴已经跌到了最高点的一半都不到了，再来看看万科、经纬纺机这样的龙头，与之前的高位相比，哪个不是跌去高位的三分之二了。

综上所述，对某个股票而言，我们不能以阶段性的走势来论强弱，只要没有破产，总有崛起的时候。朋友，你认同我的观点吗？欢迎留言，谢谢。图片来自网络，如

涉侵权，请联系删除，谢谢。朋友，如果喜欢我的文字，敬请关注@行走天涯解读人生

关于阿里云和元宇宙有什么关系到此分享完毕，希望能帮助到您。