

大家好,今天小编来为大家解答以下的问题，关于房车和人工智能，房车和人工智能的关系这个很多人还不知道，现在让我们一起来看看吧！

本文目录

1. [房车可以代替房子吗？](#)
2. [自驾游买房车好吗？](#)
3. [房车改装用触摸屏智能控制系统好还是按键的好](#)
4. [现在很多从事房车改装行业的，房车改装行业有哪些亮点和利润点？](#)

房车可以代替房子吗？

房车能不能代替家，这个问题要弄清楚什么是房车，什么是家。

房车首先是车，可以移动的交通工具。我们把一些便于生活的设施安装在车上，也就成了房车。比如，床铺，座椅，水箱，电池，卫生间等等。所以才成了可以移动的能够24小时在内居住的空间。

家是什么？我们为家人在哪里哪里就是家。和最亲近的人住楼房，楼房就是家。和老婆孩子睡热炕头，农村平房就是家。小情侣俩人睡房车里，房车也是家。两个驴友荒野露营睡在帐篷里，那也是家。

总之，没人居住的房车好像没有灵魂的躯壳。不炒菜不做饭，没有烟火气是不会代替家的。

我们房车旅行，几个月甚至一年半载住在房车上，一家人同吃同睡同行，解决了长期供水供电的问题后，房车自然可以成为旅行途中温暖的家。

有人会说，既然房车能够代替家，那么贵的房子也就不用买了，大家都在街头睡房车好了。

这是谬论！

都这样谁种菜，谁上班，谁生产，谁都寸步难行！

房车和家人结合才是是旅行中的家，它代替不了房子，因为生命中除了旅行更多的时间在于奔波劳碌，养家糊口。需要一个固定的窝。房车旅行只是调味品而不是必需品。多数人的多数时间还是固定所每天做好固定的事情。

喜怒哀乐酸甜苦辣，有人住的地方哪里都是家。和家人一起房车旅行高兴也好，矛盾也罢，不能让行程影响了心情，开心的过好旅行日子最重要。

关注80后房车生活，让我们一路同行！

香椿

自驾游买房车好吗？

开着房车自驾游自然是极好的一件事情，舒适、方便还拉风，而且现在房车自驾游越来越受到一些自驾游爱好者的青睐，如果是个人单纯为了自驾游而想买房车，需要考虑几个关键因素。

1、是否有足够的自由支配经济和时间

这个因素是排在第一位的，房车自驾游目前主要人群我觉得是分为两类的，一类是经常在网络上看到的各种自媒体网红，这一类人群有很多是职业化的旅游自媒体，就靠开车房车旅游来工作的，背后往往有赞助商或运营团队；另一类则是纯粹为了旅游而旅游的人群，这一类主要是以高收入的退休人员为主力军。

第一类人群开房车自驾游本身就是工作，第二类人群已经退休，经济宽裕，时间充足，所以也适合开房车自驾游。房车自驾游出行少则数十天，多则上百天，没有足够的时间买个房车也是扔在家里晒铁，暴殄天物。

所以如果你想买房车自驾游首先要看自己的自由支配时间是否足够，经济能力是否宽裕，这两点缺一不可。

2、要考虑你的居住环境停车是否方便

现在大城市停车难，车位难求，当然自己有别墅和院子的就不需要考虑这个问题了。大部分的人还是住在高层或多层住宅小区的，一个普通车位的价钱姑且不说，有的小区直接没有车位，那么就要考虑了，买一个房车平时如何停放的问题，一般的地下车库高度只能停B级房车，而C级房车很难停放进地下车位，买个房车没地方停也是个麻烦事，总不能买了来就一直外面跑吧。

3、是否拥有丰富的自驾出行经验

一般的自驾游基本都是白天游玩、行车，晚上到城市吃饭和住宿酒店，而房车自驾游很多时候是要在车上解决吃饭，大部分时间也是睡在车上的，如果没有足够大出

行经验，再路线规划、行程安排各方面只单纯看网上大攻略回存在很大的差异，在选择道路包括住宿地点上很多时候经验丰富喝毫无经验会带来截然不同的结果。如果没怎么出去自驾游玩过，还是先词句一般的自驾开始吧，要是经验丰富，自驾走过很多地方，则适合买房车自驾游。

房车自驾游目前还是小众群体玩的事，要想发展成熟还需要很长的路要走，但不得不说，房车自驾游这种方式是非常好的体验，但是门槛也很高，不是一般人可以说玩就玩的，大众人群可以选择租赁房车，现在很多平台都有出租房车的，这种租车的方式目前来讲是最合适的房车游方式。

房车改装用触摸屏智能控制系统好还是按键的好

当然是智能触摸的好了，（就好比现在的知能手机和以前的按键手机一样），

不过智能触摸在价格上相对来说要比按键的贵一点，但是按键的很难组装，需要耗费大量的人工，（组装按键式的所费人工是智能触摸的3倍以上）

需要智能触摸屏控制系统的朋友可以找天涯同行房车配件，天涯同行房车配件是专业研发生产房车智能触摸屏控制系统的厂家，天涯同行房车配件的智能控制系统，可以定制，还能语音播报，远程WIFI控制或者短信控制。可以用手机/电脑远程控制。而且一台电脑可以控制100台房车，如果是房车租赁公司，那么一台电脑就可以管理100台房车了，而按键的是不可以的哦。

现在很多从事房车改装行业的，房车改装行业有哪些亮点和利润点？

最大的利润点，应该在配件上吧？改装行业也是实体行业，利润肯定有，但远远没有想得那么美好。

分几点来说吧：

房车改装，无非就是底盘+上装，底盘是主机厂，汽车厂家现在利润.....还用我说么？谁家不赔钱？有么.....

为了避免喷子，我截图都把人民网给截上来了，哎！

说正题，底盘厂家利润可以看到，没什么利润。直接pass吧~咱们只聊上装，也就是改装行业，上装也区分一下吧，一个是干活的改装厂，一个是卖配件的配件商。

改装厂：

前几天去一个改装厂聊某车型的配置问题，给我的单子，配置单+配件单！里面包括用料+配件+工时费+税务+利润率等。

看完能说啥呢，日子不好过啊，涉及商业机密就不给人家改装行业泄底了。只能说税这种东西，太可怕了。别说改装厂了，经销商也一样。

我经常发文说用户不成熟，除了喷子和没做过企业的人觉得改装这里有利可图，正常思维都在这里找不到什么利来。每次看到各媒体发布房车讯息，底下一帮穷嚷嚷暴利的，我都忍不住骂街，都一帮什么妖魔鬼怪魑魅魍魉？底盘底盘多少钱不知道，配件配件多少钱不知道，一辆房车改装的过程中产生多少税不知道，暴利你妹啊暴利！

别问我为啥那么多人自改几辆车，就开始筹钱开厂了，脑子糊了没见过钱呗。个体户与企业经营者，在税务上的付出本来就不是一个量级的。而且很多出来参加两场展会就再也不闻声息的厂家太多了，外人不知道而已。看似繁荣的背后，谁会理会失败者的落寞？

有钱别开厂，别搞什么经销，太压本金，不得利的东西，不如存银行买理财。都说房车行业是朝阳行业，没人告诉你朝阳之前是彻骨的寒风，站风口上容易冻感冒...

...

如果说房车行业有什么亮点，或者利润点的话，看看配件吧。

房车配件：

这东西，利润挺大的，但能不能算得上暴利我真不知道，但利润肯定是有的。最主要用户群体不一样啊！不挨骂好活啊！

也难怪有些改装厂最后自己都开始转型，做配件生意了。你做改装厂做的是面对用户的生意，TOC的生意不好做，特别是在这种不成熟的市场，用户不理解，你也很难要求用户能理解为什么改装比底盘还贵，技术门槛明显没有汽车厂高啊！你很难让用户理解为啥汽车里的装修要那么多钱，普通用户能理解你整车所有成本的有几个？

相对而言，配件厂商相对好活一些，因为TOB的生意，直接面对改装厂，C端完全可以不做！都是自己行内的，理解不理解，好的东西就是好的价格，你想做好的产品就得用好的东西。这玩意说糙一点，就蝎子粑粑独一份，你不用？不用你产品体验就是跟人家差一截。

配件里，很多产品都超级有技术含量的，这也是为啥进口的卖得贵的原因，有技术壁垒在里面的，有些东西是有专利在里面的，不是你想仿造就能仿造的来的。这些普通用户也无需懂，只需要知道，房车配件，沾上“房车”俩字，价格biubiu的上翻~~~

另外，进口房车配件与设施也涉及到税的问题，进口产品的税.....哎！这个，没辙！

如果说房车里面，还有利润大的点，那肯定是配件，而不是整车。

总结：

本文多次谈到税，好像房车行业还有个跟“税”有关的，可以再发布一篇文章，比如共享房车的用户智商税.....那就是另外一个大话题了，咱们下次再聊，也是题主问的亮点之一。

另外，本文不接受任何用户质疑，因为懒得理喷子，见到直接拉黑。别拿着小卖部的账本来跟我这儿聊什么行业了，懒得理懒得理~~~

你觉得暴利就暴利，因为你终归不是房车的买主，等到你能买到你认为合理价位的房车，别到我这儿抱怨什么质量问题，一分钱一分货，全世界商家都不可能做赔本买卖，你也不能！

真不是我天天没事儿发文愿意怼喷子，真希望头条所有房车媒体都能关了留言功能，别给喷子留下排污口，少让他们误导点儿真实有意向的用户吧，比啥不强！

再聊，估计本文就发不出去~不留名了，就酱！

关于房车和人工智能和房车和人工智能的关系的介绍到此就结束了，不知道你从中找到你需要的信息了吗？如果你还想了解更多这方面的信息，记得收藏关注本站。