

大家好，今天小编来为大家解答十八数字藏品大地这个问题，十八数字藏品app很多人还不知道，现在让我们一起来看看吧！

本文目录

1. [民间没有真藏品，但有艺术品，你认同吗？](#)
2. [你的藏书有多奇葩？](#)
3. [太原地址博物馆有什么](#)
4. [在哪个平台做收藏品交易比较好？](#)

民间没有真藏品，但有艺术品，你认同吗？

本人不认同！本人拿出来东西都可是国宝级的文物！这下面可是元代笔架山，价位在两百万以上。国拍定价为两百万！因为起拍价只有50万。所以本人拒绝上拍！

这可是福字碗！

随便拿出来一件都不差！

你的藏书有多奇葩？

我父原是老师，当过校长，但在我三岁多时含冤入狱了，所以，我的童少年是多苦多灾多难的，甚至连读书的权利也被剥夺，使我错过了不少读书机会。

人不但相貌会遗传，性格习惯精神也会遗传，我父爱读书，我也爱读书，而且比父更强烈，我父原来是有一些藏书的，"文革"之后，被抄了几次家，被拿走了不少，剩下的，后来母亲全送人了，一本不留，怕再惹祸，当时我不足十岁，后来想看书而无书可看。想买又没有经济能力，只有见人有书看，就千方百计的想借来一读。真的是:书非借不能读也。借的书要急还，必要抓紧时间读，常常一夜未睡而读，是赶时间，一是书太引人。那时读的多是情感小说，故事挺吸引人的。

后来环境条件好转，只要有可能，我就多买书，我没有大嗜好，最大的嗜好就是买书读书，我不会乱花钱，我最大方的事就是敢于买书，但我经济能力极有限，许多书想买而无钱买，这使我很有些遗憾。我兴趣广泛，什么都想知道一些，因而总想买书。有一次，老婆的亲戚来，让我去市场买菜，市场口见一书摊，一看就入迷，并掏尽所有买了书，把买菜的钱买书了，忘了买菜，回来见得几本书，老婆见了大发雷霆之怒，把我骂得无言，只好再去市场买菜。

我做老师时，我的藏书向学生开放，不做老师了，还有不少学生借书，后发现书少

了不少，但也只能沉默无语，只能在之后，在书架上书:借书者请主动写借条，并说明还书时间，做到有诚信。

我离开学校不当老师，出来自捞，首先就是开书摊，一边卖书报杂志，一边大量看书，但这时要养家糊口，只好转行做小食营生，保证一家不饿，而到晚上，又如饥如渴看书报，环境可感染人，家庭会陶冶人，我的孩子也习我样，受我影响，因而学业都优秀，不用我多说教，他们都很自觉学习，并很勤奋刻苦。

1997年，我第一次出远门，一连跑了几次，走了湘鄂赣豫苏鲁等省，回来见大袋小袋，老婆儿女以为是他们的礼物，但打开一看，全是书，看她们眼神，我只好拿笔来在书扉页写赠送言送给老婆儿女，第二次回来，她们根本没兴趣了，但这次我经过泰山到曲阜，我给却很大方的给她们各买了一个小小的孔子像。

这几年我又买了一些书，常往书店跑，常买一些书送人，自迷上头条后，这两年买书少了，去书店少了，心思多花在今日头条上了。

太原地址博物馆有什么

太原地质博物馆占地面积很大，里面设有“穿越时空”、“远古物种”、“大地宝藏”和“物华天宝”四个主题展厅，“测绘天地”和“衣被天下”两个专题陈列，共有藏品5.1万多件，收藏了具有山西本土特色的岩石、矿产、古生物化石珍品及世界各地矿物

在哪个平台做收藏品交易比较好？

如果是网络交易，买家信任您，就先款后发货；如果买家不能信任您，就找有第三方担保的平台，比如淘宝和微店链接，都比较方便，微·信·支·付和支·付·宝·支·付现在很多人手机可以操作，也不难。

买家付款到第三方平台；如果价值不高，随便选择一个快递，如果价值比较高，顺丰保价，验货签收；买家收到货以后，确定收货；第三方平台放款。

其实交易不难，难的是如何找到合适的客户。

其实不光只是藏品难找到客户，很多行业也是一样，要给自己的产品、项目找到好的销路，是需要通过不断努力来实现的。首先要对自己的产品和项目有深入的了解，才能有信心的寻找客户。藏品也是一样，也是需要自我对藏品了解，然后自信的为客户讲解和推荐，这样就比较容易出手。

古代艺术品就太多了，每个时期都有他们的艺术辉煌，就拿我国来说，先秦的青铜，秦汉的古玉，唐的秘色瓷，北魏的板凳佛，宋元明清的艺术品就更是多得数不胜数。西方的比方蓝宝红宝钻石等宝石，油画雕塑等，其实这些艺术品都由专门的拍卖机构交易，国内比较有名的保利、嘉德、苏富比、佳士得等较大的拍卖机构，因为小平台承担不了这个责任。其实国外小的拍卖行也经常卖一些顶级国宝，就比方前些年火的乾隆粉彩镂空转心瓶，就是一个镇上的小的拍卖行拍的，虽然拍了5个亿，但是那个人没付款就跑了，最后别人找也没找到他，这个人也是个中国人。听说最后还是卖给了一个亚洲人，不过价格是之前的一半。也因为这个事，国人现在在欧美艺术品拍卖市场的口碑都很差了。

很多平台在某项会比较突出，常见，微拍堂，一键yy，淘宝，玖宝，东家，闲鱼，关键得看货主货源，以玉石为例，1.在源头产地专业性更强，货源转手率低，相关雕刻，镶嵌，手工，绳艺会更适合那种材料，2，看货主，货主眼光更好他的成本会相对较低，货主人不错他就不会把利润看得过高，3，一般人不识货，就要选个识货的人掌眼，识货的人要求精于此行，人品好，不要光迷恋他那口才稀里糊涂买下。

好了，文章到此结束，希望可以帮助到大家。