

大家好，感谢邀请，今天来为大家分享一下罗永浩演讲人工智能的问题，以及和罗永浩演讲2020的一些困惑，大家要是还不太明白的话，也没有关系，因为接下来将为大家分享，希望可以帮助到大家，解决大家的问题，下面就开始吧！

本文目录

1. [罗永浩讲课怎么样](#)
2. [罗永浩+周鸿祎的组合会擦出什么样的火花？](#)
3. [罗永浩直播销售“国产哈弗”汽车，没有带货合资车，你咋看？](#)
4. [小米的雷军和锤子的罗永浩是一个level吗？](#)

罗永浩讲课怎么样

不好因为罗永浩作为一个商人，其专业知识和教学经验可能相对于专业教师来说不够充分和系统，所讲的内容可能更多是从商业角度去看待某些问题，并且有一定的主观性。而且罗永浩的演讲方式可能有些夸张、情绪化，不够客观冷静。如果想要接受更系统更专业的知识培训，可能需要选择更专业的教育机构或者课程，或者选择更权威的教育背景的老师。

罗永浩+周鸿祎的组合会擦出什么样的火花？

咱不凑字数，我来说一个非常可能但是搞笑的场景...我觉得他们一定会吵起来，然后发生严重的冲突，对公开在媒体上骂，最后一拍两散。

现在360和锤子的合并的确有可能在私下接触，但是即使要合并，也只是360合并了锤子，而不是罗永浩和周鸿祎的组合

原因很简单，这两个人是绝对合不来的

罗永浩的性格是怎么样的呢？罗永浩对外是一个讲情怀的人，他在互联网届最大的标签就是情怀。不管他是不是真的“有情怀”，他都必须维持这个情怀的标签，以吸引他的粉丝。如果他连情怀都抛弃，那么他的粉丝也会抛弃他

所以他如果和周鸿祎在一起，他必然和在锤子一样，为了他的情怀，很多事情会做的精益求精，吹毛求疵到别扭的地步。同时，他的略有偏执的性格，也绝对不会对任何事情让步。对于罗永浩而言，一言堂是很有可能，至少他在锤子是这样。罗永浩过去有一个搞笑的说星巴克的短片，里面偏执和不可妥协到扇自己耳光，我觉得实际应该也是这样

那么周鸿炜呢，周鸿炜是个典型的利己主义者，流氓软件之父，最早搞的3721就是靠损害大众劫持流量利益赚钱，完事了这哥们再搞个360来PK那些继承他在3721思想的思想的软件，所以他是非常利己的。他可以为了利益干翻他自己的思想，你觉得这有多恐怖。

情怀者为名，利己者为利

这两人价值观迥异的人在一起会发生什么，一个利己，什么事情有利怎么搞，一个情怀，装逼是要装的，有没有利这个是不用管的，两个人的思想南辕北辙，肯定会发生冲突。短期可能你依我依，长期来看价值观上巨大的冲突，会导致他们绝对的不合。

想想看，罗永浩连雷军都看不起，还会看的上周鸿炜？好歹雷布斯也是自称承袭苹果衣钵的人，也算是有点情怀的。

我们再聊聊，如果不谈罗永浩和周鸿炜，假设360和锤子合并，会发生什么？其实答案很简单，一种情况是360利用锤子的OS搞自己的手机，加上锤子的余粉，应该可以小火一阵子。但是，一个班级倒数和另一个班级倒数的加在一起，怎么可能掀翻班级前5呢？如果前面几家老大不发生战略性错误，结局也就是重振旗鼓后了了吧。

罗永浩直播销售“国产哈弗”汽车，没有带货合资车，你咋看？

感谢您的问题。我认为，罗永浩带货直播，不是合资不合资的事，而是哈弗、抖音与罗永浩的共同选择。

罗永浩创纪录。罗永浩第2次带货直播，是以助力湖北为主题，半价销售全球旗舰哈弗F7，瞬间就售罄，预估销售金额15.65亿元。罗永浩实现了到货直播的引流转化，并且创造了汽车直播带货的新纪录，汽车带货直播，已经超乎很多人的想象。

罗永浩宣传哈弗合适。哈弗F7应用了人工智能技术，AI智能网、AI智能驾控是其重要应用，有在线地图、3D地图等功能，可以智能规划出行路线，而且主打年轻市场。罗永浩对科技产品非常熟悉，不仅详细解释了哈弗F7的AEB自动刹车系统等功能，他对这些功能赞赏有加，罗永浩讲智能产品，比普通主播更有优势，所以抖音与哈弗也希望让罗永浩宣传。

哈弗需要明星带货。哈弗品牌多年都是国内SUV销量冠军，还需要进一步提高热度。由罗永浩这样的“网红”直播，可以产生大量流量，从而转化为销售。所以，哈弗敢于大幅让利。抖音让两大品牌“1+1>2”，就是成功的营销。欢迎关注，批评

指正。

小米的雷军和锤子的罗永浩是一个level吗？

小米的雷军与锤子的罗永浩是一个级别吗？

我去，想啥呢？罗永浩与雷军是一个级别？

你这是说相声还是搞笑呢？

罗永浩即便是入职小米，充其量也只能做一个中国区副总裁，还不是集团副总裁。罗永浩与雷军的差距中间需要一个余承东来弥补！

雷军属于屡战屡胜的顶级企业家与天使投资人，而罗永浩属于屡战屡败的失意者！

先说影响力：

雷军可谓中国第一代互联网创业家，以及移动互联网浪潮的祝推者；而罗永浩属于跟风与朝拜者。雷军28岁成为金山总经理，三十几岁带领金山转危为安并成功上市，作为小米的创始人、金山的董事长、顺为基金创始人以及多家上市公司董事长与股东，比如欢聚时代、迅雷、猎豹、金山云等等，并且作为全国人大代表与全国工商联副主席，多次作为中国民营企业家的杰出代表出席活动。而罗永浩依旧是那个失意人，除了作为互联网网红，貌似没有值得称道的地方，反而处处是槽点。当然罗永浩不服输的精神是值得大家学习与推崇的！

作为天使投资人的雷军，包括旗下的顺为基金、小米长江产业基金等已经投资数百家企业，并且很多企业已经成功上市。小米目前作为最年轻的世界500强企业以及营收最早突破千亿的企业，在世界范围内都享有知名度，不仅仅是小米手机，小米的智能硬件产品、智能家居设备已经遍及人们日常生活的方方面面。小米的IoT领域持续引领全球，将会为万物互联以及智能家居生活贡献巨大力量。

反观罗永浩，高中未毕业，创办过牛博网、老罗英语培训学校以及锤子科技，投资过几家小企业但是都基本解散，可谓战绩一片漆黑暗淡！

再说个人身价：

目前雷军身价千亿，而罗永浩负债三亿，并且打算通过抖音直播卖货来还债。两个人一个是富翁、一个是负翁！

再说句题外话，网上还有很多人拿华为余大嘴与雷军比，我笑了！

一个职业经理人，并且是站在巨人的肩膀上，一个是多家企业的投资人、董事长以及创始人，并且创办小米可谓从一片红海的杀出重围，并且成为最年轻世界500强企业，身上的随便一个光环都足以碾压余大嘴。

罗永浩固然失意，但是那种不服输、有韧劲的精神确实值得大家学习，而余大嘴固然有实力，但是大抵上是站在巨人的肩膀上，并且与雷军相比，绝对不在一个级别上。

光从创办企业的成功方面来看，罗永浩与雷军的差距确实中间缺少一个余承东，但是即便是加上余承东也达不到雷军的高度，毕竟雷军身上的各种标签是两外两个人所不具备的！

以上观点仅供参考！

文章到此结束，如果本次分享的罗永浩演讲人工智能和罗永浩演讲2020的问题解决了您的问题，那么我们由衷的感到高兴！