

今天给各位分享数字藏品私下交易合同的知识，其中也会对藏品可以私下交易吗？进行解释，如果能碰巧解决你现在面临的问题，别忘了关注本站，现在开始吧！

本文目录

1. [直接上门收购藏品的公司](#)
2. [如何看待藏品送拍的相关问题？](#)
3. [藏品可以私下交易吗？](#)
4. [藏品怎样才能投资](#)

直接上门收购藏品的公司

藏品，一般家庭都会有，但现在上门收购的公司挺少的，除非自己家里很多藏品，不想再收藏了，就可以打电话叫收藏品公司直接上门，单是一两件，应该是要自己去，也要看物品的价值，收藏价值高，收购公司兴趣就高，最好是老古董那种，越藏越有价值，会上涨

如何看待藏品送拍的相关问题？

藏品送拍时，如果拍卖公司要收取费用，那几本可以断定是拍卖骗局。

这种骗局几年前就已经出现了，很多人上当受骗。现在把这种骗局的套路揭示给大家：

第一步，骗子们从各种渠道打探、得知你手里玉器，并与你取得联系，告知你：我们拍卖公司里的专家认为您的玉器有很高的价值，而且他们有很多港澳台藏家资源，希望您能将它委托上拍，并且给出了几百万的估价。

第二步，你会信以为真，觉得自己的宝物价值连城，并在几个月后将变成几百万的现金，虽然你自己并不了解自己的“宝物”，但宁愿相信拍卖公司的高估价。这也是骗子所利用的人性弱点。

第三步，骗子和你签委托合同，并且以估价为基础按比例向你收取推广费，一般是1%。想想几个月后，几百万巨款就能到手，几万的推广费也就很痛快地支付了。

第四步，骗子在某地（通常不在你的城市），在宾馆里租用一个会议室，进行一两天的预展，然后找来拍卖师，再雇几个假装的竞买人。一切都是按照正规的拍卖程序进行，这样你是没办法找到他们的法律漏洞的。

第五步，拍卖开始，几乎所有的拍卖全部流拍，无人出价，这也是事先预料到的。你的宝物没能变成巨款，但你的推广费已经缴纳了，不会退换。如果这场拍卖有十几件这样的拍品，骗子们就能赚几十万，甚至上百万。

第六步，流拍的拍品需要退换给你，并找出各种理由向你表示惋惜。但是要退换拍品，还需要向拍卖公司支付1%的保管费，因为在这几个月里，拍卖公司一直为你的宝物提供了高级别的安保，所以你如果想拿回宝物，要再支付几万元。而你依然觉得你的宝物就是价值几百万，交保管费也要拿回来。

明白了吗？骗子把一件玉器估价几百万（市场价值可能只有万元左右），走一次拍卖流程，骗了你几万、十几万。然后物归原主。

其实各种骗局都是利用人性的弱点，这种骗局也不例外，是什么样的人性弱点让你上当？自己认真反省吧

藏品可以私下交易吗？

古玩市场上交易，既没有发票，也没有售后服务，不知道是不是私下交易！

前两天还有个藏友在评论中讲述，共六件藏品送到拍卖公司，要求保证成交一件，交了8.8万前期费用，结果全部流派，问是否属于诈骗。这到不是私下交易，藏品不仅没变现，还连憋气带窝火。

藏品直接的变现方法，还是自己去市场上销售。如果长时间无人问津，仿品的可能性比较大。这样最起码能避免被别人忽悠！有个藏友的藏品被拍卖公司估价五百万，收了两万费用，一年没有动静，快到期了，又要交费用，问怎么办！什么样的藏品能值五百万，拍卖公司能说，他也敢信.....

在古玩市场上，能够观察其他商家的真实交易经过，了解交易价格。同时自己做主，少了可以不卖。藏品送进拍卖行，藏品在人家手里，难免受牵制。

我经常到市场上，处理自己玩够了的藏品，也认识开店古玩商，也拿藏品让他们评价，由于是真品的缘故，有的还留下联系方式，什么时候找他都可以。

藏品保真，按市场上认可的价格交易并不难。有的人天天看电视节目，这个拍了多少，那个价值多少。或者从网络上搜索值多少钱.....关键是你不是收藏界的大咖。同样的一瓶矿泉水，谁也卖不过火车上的价格！普通收藏者应该认清现实，脚踏实地避免上当受骗。

收藏讲圈子，分行里行外。就如同总代理和普通经销之间，有本质的差异。因此建议没有渠道的藏友，还是自力更生去销售.....

胡总，我没有接触过拍卖工作，不知道如何下手！

小孟，你只要告诉对方，藏品价值百万能参加拍卖，把他约到公司就成功了.....

藏品怎样才能投资

现在有很多古玩资质单位可以融资，只要藏友的古董能够达到回收的标准，都是可以直接兑现的，大家在选择这一部分的时候，不妨多看看他们的回收合同。要注意合同的合法性好公平性!

私下交易：在做私下交易时，首先要了解对方的信息：古玩的私下交易讲究的是眼力和精力。大家要注意防托和调包。有效的方法就是藏品上按指纹。

鉴宝活动：大家请注意，很多鉴宝活动举行的时候,都有很多古董商人汇集。如果这时候您的藏品够好，正好又入了他们的法眼，那么就可以坐下来谈价格了。

END，本文到此结束，如果可以帮助到大家，还望关注本站哦！